

ÉTUDE DE CAS

FOURNISSEUR DE SERVICES GÉRÉS (MSP)

UNE SOLUTION GAGNANTE POUR LE MSP ET SES CLIENTS

En intégrant les solutions de cybersécurité de GoSecure, le MSP a enrichi son portefeuille de services gérés, garantissant ainsi aux entreprises de divers secteurs le plus haut niveau de protection en matière de sécurité. Cette collaboration illustre comment un partenariat stratégique peut stimuler l'innovation, la croissance de l'entreprise et le succès à long terme des clients.

Pour les MSP souhaitant améliorer leurs offres de cybersécurité sans avoir à constituer une équipe de sécurité interne, cette approche illustre comment un partenariat adapté peut faire toute la différence.

Cette collaboration reposait sur des valeurs communes : excellence opérationnelle, innovation axée sur le client et engagement à anticiper les cybermenaces. En combinant l'expertise approfondie de GoSecure en matière de sécurité avec l'infrastructure existante du MSP, ce partenariat a permis d'améliorer sensiblement la protection des clients, sans complexifier les opérations.

OFFRIR UNE CYBERSÉCURITÉ AVANCÉE À UN FOURNISSEUR DE SERVICES GÉRÉS GRÂCE À GOSECURE

Un fournisseur national de services gérés (MSP), spécialisé dans les services informatiques gérés, les communications unifiées en tant que service (UCaaS) et les services de connectivité gérés, s'engage à fournir des solutions technologiques novatrices pour les entreprises. Face à l'évolution des cybermenaces, le MSP a identifié un besoin croissant d'améliorer son portefeuille de sécurité afin de mieux protéger ses clients.

En intégrant la Détection et réponse gérées et étendues GoSecure TitanMC (MXDR) et les services de sécurité professionnels, le MSP a renforcé ses offres de cybersécurité, aidant ainsi ses clients à atténuer les risques, à détecter les menaces en temps réel et à assurer une protection continue.

UN PARTENARIAT STRATÉGIQUE POUR UNE CYBERSÉCURITÉ AVANCÉE

Avec la dépendance croissante des entreprises envers les MSP pour leurs services gérés, la demande pour des solutions complètes de cybersécurité a augmenté. Plutôt que de développer une solution de sécurité interne de toutes pièces, le MSP a recherché un partenaire de confiance en cybersécurité pour intégrer de manière transparente des capacités avancées de détection et de réponse aux menaces à son portefeuille existant.

Comment GoSecure a renforcé l'offre de sécurité du MSP :

GoSecure TitanMC MXDR :

GoSecure TitanMC MXDR offre une détection et une réponse proactives aux menaces 24 heures sur 24, 7 jours sur 7, grâce à l'automatisation basée sur l'IA et à la chasse aux menaces menée par des experts pour protéger les clients du MSP contre les cyberattaques. Grâce à l'intégration de la Détection et réponse des boîtes de messagerie GoSecure TitanMC (IDR), le MSP a encore renforcé sa capacité à identifier, analyser et répondre rapidement aux menaces dans tous les environnements clients.

Services de sécurité professionnels :

Les évaluations de sécurité, les tests d'intrusion et les évaluations de la maturité de la sécurité de GoSecure ont permis aux clients du MSP de mieux comprendre leur niveau de risque, d'identifier proactivement les vulnérabilités et de renforcer leurs défenses.

Ce partenariat a permis au MSP de fournir à ses clients une solution de sécurité de premier ordre tout en demeurant agile sur un marché de plus en plus concurrentiel.

IMPACT ET EXPANSION D'ACTIVITÉ

L'intégration des solutions de cybersécurité de GoSecure a permis au MSP de :

- **Élargir son offre de sécurité** – Grâce à GoSecure TitanMC MXDR et aux services de sécurité professionnels de GoSecure, le MSP a fourni des solutions de sécurité de pointe à ses clients.
- **Renforcer la confiance et la rétention des clients** – Le MSP a renforcé ses relations clients en offrant des services avancés de détection, de prévention et de remédiation des menaces.
- **Dynamiser la croissance du chiffre d'affaires** – En positionnant la cybersécurité comme un facteur de différenciation clé, le MSP a débloqué de nouvelles occasions d'affaires et renforcé son avantage concurrentiel.

Le MSP a ainsi pu répondre aux besoins croissants de ses clients en matière de cybersécurité sans la charge opérationnelle liée au développement d'une expertise en sécurité interne.

[CONTACTEZ-NOUS : +1 855 893-5428]

■ **Votre allié
pour consolider,
évoluer et prospérer**